

Die **Versorgungsbetriebe Hoyerswerda GmbH (VBH)** ist ein Tochterunternehmen der SWH Städtische Wirtschaftsbetriebe Hoyerswerda GmbH und gehört zu einem dynamischen Verbund von Unternehmen im Besitz der Stadt Hoyerswerda. Sie zählt 130 Mitarbeiter und hat einen Jahresumsatz von über 50 Mio. EUR. Die VBH sorgt für die umweltgerechte Wiederaufbereitung des Abwassers und versorgt Einwohner und Industriekunden aus Kommune und Umland mit Strom, Gas, Fernwärme und Trinkwasser. Das Versorgungsgebiet umfasst ca. 35.000 Einwohner.

Wir, das VBH-Team, verstehen uns als Motor für einen erfolgreichen Strukturwandel mit nachhaltigen Lösungen für die Energiewende in der Lausitz. Mit Engagement und Leidenschaft bereiten wir Investitionen in klimaneutrale Erzeugungsanlagen, E-Mobilität und Digitalisierung vor. Bereits heute entwickeln wir innovative Dienstleistungen für die Energie- und Trinkwasserversorgung, Abwasserentsorgung und Fernwärme von morgen. Der Schlüssel dafür ist ein starkes Team.

Wir freuen uns auf Sie als

Leiter Vertrieb (m/w/d)

Als Teil des Managements der VBH verantworten Sie die Sachgebiete Strategie sowie Service & Geschäftsprozesse und berichten direkt an die Geschäftsführung.

Ihre Aufgaben:

- Selbstständige und eigenverantwortliche Leitung des Vertriebsbereiches als erfahrene Führungskraft, die die Mitarbeitenden fördert und fordert und die stetige Weiterentwicklung des leistungsstarken Vertriebsteams forciert
- Messbare Optimierung und Digitalisierung bestehender Vertriebsprozesse, Ausbau bestehender und Erschließung neuer Vertriebskanäle
- Koordinierung des Portfoliomanagements inkl. der Energiebeschaffung, Arbeit im Risikokomitee als ständiges Mitglied
- Regionale und zielorientierte Marktbearbeitung des Produktportfolios in den Sparten Strom, Gas, Wärme, (Ab-)Wasser inkl. energienaher Dienstleistungen sowie Entwicklung innovativer und nachhaltiger Geschäftsfelder, Strategien, Geschäftsmodelle
- Proaktiver Impulsgeber mit dem Ziel die VBH durch die Entwicklung und Implementierung zukunftsfähiger Produkte und Services im Commodity- und Non-Commodity-Vertrieb voranzubringen
- Vertriebsübergreifende Projekt- und Netzwerkarbeit, insbesondere mit den einschlägigen Branchenvertretern und regionalen Versorgernetzwerken

Ihr Profil:

- Sie sollten ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich der Betriebswirtschaft, der Energiewirtschaft oder vergleichbarer Wirtschaftsbereiche besitzen
- Eine mehrjährige Erfahrung in der Energiewirtschaft, idealerweise als Sales Manager, Key Account Manager oder Leitung Vertrieb setzen wir bei Ihnen voraus
- Als kreativer Vordenker und Stratege besitzen Sie idealerweise Führungserfahrung und eine starke Motivationsfähigkeit; Sie zeichnet pragmatisches und ergebnisorientiertes Handeln aus
- Sie bringen gute Kenntnisse des komplexen Energiemarktes, insbesondere auf Handelsseite mit
- Ihr vertriebliches Know-how zeichnet Sie aus, Hands on Mentalität unterstützt Sie dabei wesentlich
- Sie haben eine hohe Affinität für Zahlen und denken kennzahlenbasiert
- Sie besitzen ausgeprägtes Kommunikations- und Organisationsvermögen sowie Verhandlungsgeschick
- Es wäre wünschenswert, wenn Sie Erfahrungen im kommunalen Umfeld mitbringen

Unser Angebot:

- Eine leistungsgerechte außertarifliche Entlohnung sowie attraktive betriebliche Zusatzleistungen
- Ein regionaler Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive
- Qualifizierte und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein Team mit dem die Zusammenarbeit Spaß macht
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeitgestaltung und mobiles Arbeiten
- Kostenfreie Getränkeversorgung sowie Essenzuschuss für die konzerneigene Kantine
- Gesundheitsförderung sowie regelmäßige Firmen- und Teamevents

Wenn Sie dieses Gesamtpaket in einem erfolgreichen und zukunftssicheren Unternehmen reizt, dann schicken Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen online mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins an:

karriere@swh-hy.de

Der Schutz Ihrer Daten ist uns ein besonderes Anliegen. Unsere Datenschutzinformation zum Bewerbungsverfahren finden Sie unter:

www.swh-hy.de/datenschutz